



SUCCESS FORMATION
L'alternance la voie de votre réussite

ASSISTANT MANAGER D'UNITÉ MARCHANDE

RNCP 55253



BAC

LE MÉTIER

L'assistant manager d'unité marchande participe dans le respect de la stratégie commerciale de son entreprise à :

- l'attractivité de l'unité marchande
- la gestion des approvisionnements
- développement des ventes.

L'assistant manager d'unité marchande entretient et développe l'aspect marchand et l'attractivité de l'unité marchande en tenant compte de l'offre produits et des modes de consommation des clients. Il s'assure de la réalisation des objectifs commerciaux.

MODALITÉS DE FORMATION :

Effectif du groupe :

10-15 personnes

Tarif :

Dans le cadre d'un contrat en alternance, le financement est pris en charge par les opérateurs de compétences selon la tarification en vigueur instaurée par France compétence. Autres cas, nous contacter.

Délai d'accès :

Ouverture de session tous les trimestres

Lieu : Casabona

Horaires :

8h30-12h/13h-16h30

Rythme :

7h de formation
+ 28h en entreprise/semaine
(cf planning)

Pour connaître les passerelles vers d'autres certifications, les équivalents de ce dernier, et les suites de parcours merci de prendre contact avec nous.

SECTEURS CONCERNÉS

Grandes et moyennes surfaces alimentaires ou spécialisées/boutiques/négoce interentreprises

DÉBOUCHÉS Liste non-exhaustive

- Assistant manager
- Adjoint de rayon ;
- Assistant de magasin
- Adjoint responsable de magasin



PROGRAMME

ACTIVITE 1 : DÉVELOPPER L'EFFICACITÉ COMMERCIALE D'UNE UNITÉ MARCHANDE DANS UN ENVIRONNEMENT OMNICAL

- Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande
- Réaliser le merchandising
- Participer au développement des ventes en prenant en compte le parcours d'achat du client
- Analyser les objectifs commerciaux, les indicateurs de performances de l'unité marchande et proposer des ajustements à sa hiérarchie

ACTIVITE 2 : ANIMER L'ÉQUIPE D'UNE UNITÉ MARCHANDE

- Contribuer au recrutement et à l'intégration de nouveaux membres de l'équipe
- Coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande et ajuster la planification horaire
- Mobiliser les membres de l'équipe au quotidien

ASSISTANT MANAGER D'UNITÉ MARCHANDE



MOYENS ET SUPPORTS PÉDAGOGIQUES :

- Salle climatisée adaptée à la formation selon les desideratas du référentiel ;
- Mise à disposition d'ordinateurs portables, wifi, imprimante connectée, écrans interactifs et ouvrages adaptés.



MODALITÉS D'ÉVALUATION EN COURS DE FORMATION :

- Evaluation en cours de formation ;
- Evaluation des périodes en entreprises via bilans ;
- Passage du titre professionnel en fin de formation.




MODALITÉS DE LA CERTIFICATION :


Pour le passage du titre certifiant, les compétences des candidats (VAE ou issus de la formation) sont évaluées par un jury conformément au référentiel de certification du ministère du travail (Certificateur - Date de fin du millésime : 16/02/2026) ;

Le titre professionnel AMUM peut être également obtenu par capitalisation, à partir de l'obtention d'un premier bloc. le candidat dispose de 5 ans pour valider le titre professionnel

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Mettre en œuvre les mesures de prévention, respecter et faire respecter les règles de sûreté, santé et sécurité au travail ;
- Transmettre les consignes oralement et par écrit ;
- Utiliser les outils numériques et les applicatifs de gestion de l'unité marchande ;
- Réaliser une veille sur les produits et services en lien avec l'activité de l'unité marchande.

 La formation se déroule sur 15 mois

 soit sur 604 heures.

Accessibilités



- Contrat de professionnalisation
- Contrat d'apprentissage
- Locaux adaptés aux PMR

En cas de situation d'handicap merci de vous rapprocher du service pédagogique pour étudier la possibilité d'adapter et de suivre cette formation.

PRÉ-REQUIS

Niveau 3

Aisance dans l'expression écrite et orale

<https://www.inserjeunes.education.gouv.fr/diffusion/accueil>



Service pédagogique
0262 25 51 94
gestion@successformation.re

22 ALLÉE DE LA PISCINE BÂTIMENT 2C LOCAL 36
CENTRE COMMERCIAL CASABONA 97410 SAINT-PIERRE

SIRET 978 800 571 000 17
NDA : 04973492597 UAI : 9741907E



www.successformation.re

